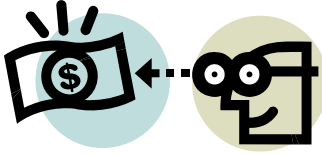


## ¿POR QUE SOMOS TAN CREDULOS?

### Somos simplemente ambiciosos

Querer para nosotros lo que otros tienen, lo merezcamos o no, parece ser parte de nuestra naturaleza



humana. En realidad, todo lo debemos a nuestro Padre celestial que por su gracia nos da la vida, la capacidad de ganar un sueldo, y las libertades que disfrutamos. Olvidamos que nada hemos traído a este mundo, y que lo dejaremos de la misma manera.

### Nos falta contentamiento

¿Cuándo vamos a comprender que basta con lo suficiente? Aprendamos a sentir gratitud por el goce de cosas fundamentales como un hogar cómodo, familias dispuestas a apoyarnos, estómagos satisfechos, y un Dios que nos ama.

### No valoramos el trabajo

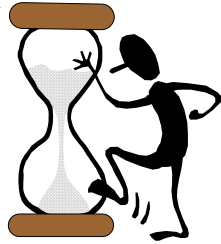
Es asombroso ver cuán atraídos nos sentimos por las ofertas de

educación gratuita, cinco años sin intereses para pagar nuestras compras de artefactos caseros, y por los estafadores que prometen grandes ganancias a cambio de pocas horas de trabajo. En esencia, nos gustaría que la vida nos regalara en bandeja de

plata todo lo que anhela nuestro corazón, a cambio de poco o ningún esfuerzo de nuestra parte. Necesitamos recordar las palabras que Dios le dirigiera al padre de la raza humana: “Con el sudor de tu rostro comerás el pan hasta que vuelvas a la tierra...” (Génesis 3:19).

### Lo queremos ahora mismo

En verdad, a menudo ¡lo queríamos ayer! Alguien ha dicho que somos la “generación microondas”, para cuyos miembros lo instantáneo es de m a s i a d o lento.<sup>6</sup>



#### Referencias:

1. “Making Scams Scram” [Haga huir a las estafas] *Saturday Evening Post*, pág. 32, 1º de enero, 2007.
2. “Sweetheart or Sweetheart Scam? [¿Amigos románticos o estafas románticas?] *WISERWoman*, pág. 1, primavera 2007.
3. “Californiano acusado de estafar \$40 millones con pirámide”, Don Thompson, publicado en la Internet, 20 de marzo, 2009.
4. “Making Scams Scram”, *Op. cit.*, pág. 33.
5. Periódico *Sacramento Bee*, 15 de enero, 1995.
6. Mary Hunt, *Cheapskate Monthly* [publicación mensual de los tacaños], pág. 1, junio de 2001.

**Distribuido por:** Departamento de Mayordomía de la Asociación de Upper Columbia.

**Director :** Bill Skidmore. **Publicadores:** Departamento de Mayordomía de la Unión del Pacífico.

**Director :** Gordon Botting. **Diseño/Asistente editorial:** Carol Lowe. **Traducción:** Publicaciones El Camino.

**Página 4**

# Menú del Mayordomo

Colección de ideas  
prácticas para ser mejores  
mayordomos

Mayo, 2009  
Volumen 14, #5

## ENGAÑOS PARA TODAS LAS EDADES

Por Gordon Botting, PhD., CHES

“Nada es más común en el mundo que engañar y ser engañado”, escribió el autor alemán del siglo 18, Johann Seume. Si esta declaración era cierta hace 300 años, lo es mucho más en el siglo 21, en parte gracias a la red mundial del Internet. Por ese medio electrónico, los timadores pueden desarrollar engaños de alcance global para robar dinero. Además, los artistas del timo siempre están inventando nuevos métodos de engañar a los incautos.<sup>1</sup> La lista que sigue representa unos pocos ejemplos de técnicas de estafar, unas nuevas, otras ya conocidas.

### Trampas para ancianos

En un número de la circular de noticias trimestral, “*WISERWoman*” (mujer más sabia), se describía el siguiente caso: “El año pasado, las autoridades neoyorquinas arrestaron a una mujer por robar centenares de miles de dólares a cierto hombre de edad avanzada, en lo que los expertos llaman “la estafa de la amiguita”. En este caso particular, la mujer se hizo amiga de un hombre anciano, contándole historias de mala suerte. Hasta le hizo creer que sufría de cáncer, con el fin de motivarlo a que le regalara dinero. Eventualmente lo persuadió a que le firmara un poder, y usó el documento para hipotecarle la casa; luego se embolsó el dinero”.<sup>2</sup>



vulnerables a gran variedad de estafas. Peor aún, a menudo se trata de personas con entradas limitadas que rara vez pueden recobrar de las pérdidas sufridas. Los hijos y amigos de estas personas ancianas necesitamos mantener la vigilancia para protegerlas.

### El timo de los romances por correo electrónico

Este tipo de estafas transcurre en el siguiente escenario: Pedro, soltero de unos 45 años de edad, comienza una relación por vía electrónica con una atractiva mujer de poco más de 30 años, a través de un popular portal de citas. Durante los 3 meses que siguen, intercambian numerosos mensajes y algunas fotos. Marlene dice que le gustaría conocerlo y

**Lección para aprender:** Las personas mayores pueden ser

La mayordomía es un estilo de vida total. Abarca la salud, el tiempo, los talentos, el ambiente, las relaciones, la espiritualidad y las finanzas.

profundizar su relación, pero no tiene medios como para gastar en un boleto de avión. Pedro, halagado por el interés que Marlene muestra en él, le envía con todo gusto \$1,500.00 para cubrir sus necesidades de viaje. Desgraciadamente, eso es lo último que oye de Marlene. ¡Lo han estafado!<sup>3</sup>



**Lección para aprender:** Un estafador está dispuesto a pasar semanas estableciendo una relación sólida con su víctima antes de pedirle un centavo.

### Abusos contra miembros de organizaciones religiosas

En marzo de este año, fiscales federales acusaron a un hombre de negocios de Folsom, de haber desarrollado un sistema de estafar por medio de inversiones, que despojó a unos 150 inversionistas de alrededor de 40 millones de dólares. Tal como sucede en todos los sistemas piramidales, el estafador prometía grandes ganancias anuales con un riesgo mínimo. Por desgracia, hacía como 18 meses que la mayor parte del dinero ya se había esfumado. Para evitar que lo atraparan, enviaba informes de inversión ficticios, en los cuales seguían apareciendo ganancias, y les pagaba a algunos de los inversionistas usando el dinero de otros depositantes. Un aspecto interesante de este caso era que muchos de sus clientes eran miembros de su congregación mormona.<sup>3</sup> Como adventistas, no podemos sentirnos seguros de que esta conexión denominacional no nos puede tocar.

El hecho es que ya nuestra iglesia ha sufrido varias veces engaños de este tipo.

### Lección para aprender:

La mayoría de las estafas piramidales se basan en robarle a Pedro para pagarle a Pablo, pero eventualmente llega el momento cuando los Pedros empiezan a escasear.

Y en lo que a miembros de nuestra iglesia se refiere, hay dos grandes principios que se aplican: A menudo no son miembros del grupo con el cual nos asociamos después de las reuniones, de modo que no sabemos gran cosa acerca de ellos. En segundo lugar, ellos mismos pueden haber sido atrapados por su codicia de las riquezas instantáneas, y tendrán que pagar el precio máximo, perder hasta la camisa en sus maniobras financieras.

### Estafas en la compra de vehículos

Al comprar un automóvil, tome precauciones contra los cargos fraudulentos. Por ejemplo, en la hoja que se pega en la ventanilla de todo vehículo nuevo, aparece el precio de lista sugerente del fabricante (*MSRP*). Otro ítem que aparece en la hoja de datos es algo que se identifica como “*Dealer Prep.*” Sin embargo, “*Dealer Prep.*” ya está incluido en el *MSRP*, de modo que el cargo aparte constituye duplicación. Otro ejemplo es el precio sugerente. A menudo es más alto si se trata de un modelo popular, de modo que cuando el vendedor le dice que le



hará un “precio especial”, de todos modos usted termina pagando el precio total del vehículo. Los vendedores siempre hacen lo posible por convencer al interesado a que salga a probar el vehículo. Y mientras usted maneja, ellos usan el número de su licencia para obtener informes de su crédito y compras previas, lo cual los pone en situación ventajosa con respecto a usted.<sup>4</sup>

**Lección para aprender:** Infórmese antes de hacer compras costosas como vehículos, artefactos y equipos de casa. Busque en el Internet, lea la revista *Consumer Reports* [Informes al consumidor], y pregunte a sus amigos que sepan cómo es el producto. Mientras mejor informados estemos, más fácil nos resultará evitar ser estafados, y mejor preparados estaremos para obtener el precio que queremos.

### ¿Cuál es, entonces, el antídoto contra estafas?

- Nunca, bajo ninguna circunstancia, dé por teléfono su número de cuenta bancaria, de Seguro Social o de tarjetas de crédito o débito, a menos que usted haya sido el iniciador de la llamada.
- Rechace toda oferta que le ponga presión para “actuar ahora mismo”. Dígale a la persona que

necesita tiempo para considerar la propuesta, y que definitivamente tiene que consultar el parecer de su cónyuge, o de algún pariente o amigo de confianza.

- Nunca deje que comience un trabajo en su casa (jardín, reparación, mantenimiento, etc.) sin haber firmado antes un contrato formal. Antes de consentir en que se inicie cualquier trabajo, pida que se le muestren los permisos municipales, del condado o estatales, así como las licencias profesionales correspondientes.
- No responda a los avisos que ofrecen trabajo, si exigen la entrega de dinero anticipado.
- Llame a las instituciones de caridad para verificar si la campaña en procura de fondos es auténtica.<sup>5</sup>
- Tire las ofertas por correo y borre las electrónicas, que parezcan “demasiado buenas como para ser verdad”. Además, no tire a la basura su correspondencia o documentación personal. En cambio, use un dispositivo para rasgar el papel y transformarlo en “confetti”.
- Corte cualquier llamada telefónica que le prometa “curas milagrosas” o que pretenda revelar el futuro.

“Con una sola vez que expresemos interés en alguna estafa ofrecida, bastará para que nos veamos inundados con información y ofertas de parte de otros estafadores. El propósito principal de algunas de estas ofertas es simplemente crear listas de incautos para vendérselas a los estafadores interesados en hacernos caer” —Sara Nathan, Oficina del Procurador General de Massachusetts